UNIVERSIDADE LUSÍADA
LISBOA

Programa da Unidade Curricular
TEORIA GERAL DO NEGÓCIO JURÍDICO

Ano Lectivo 2025/2026

1. Unidade Orgânica

Faculdade de Direito

2. Curso

DIREITO

3. Ciclo

1º

4. Unidade Curricular

TEORIA GERAL DO NEGÓCIO JURÍDICO (02312)

5. Área Científica

6. Ano Curricular

2º

7. Tipo de Unidade Curricular / Semestre

1º Semestre

FUNDAÇÃO MINERVA CULTURA - ENSINO E INVESTIGAÇÃO CIENTÍFICA

Rua da Junqueira, 188 a 198 - 1349-001 LISBOA - Telefone 213 611 500 - Fax 213 638 307 - e-mail: info@lis.ulusiada.pt - https://www.lis.ulusiada.pt

8. Tipo de aula e carga horária (tempo de trabalho)

Aulas Teóricas:	30,00
Aulas Práticas:	15,00
Aulas Teórico-Práticas:	
Orientação Tutorial:	20,00

9. Créditos ECTS

6,00

10. Coordenador da Área Cientifica

11. Regente

Prof. Doutor JOSE ALBERTO RODRÍGUEZ LORENZO GONZÁLEZ

12. Assistentes

Dr. JOSE CARLOS GARCIA DOS SANTOS, Dr. GONÇALO SARAIVA DUARTE REDONDO, Prof. Doutor MIGUEL CARLOS DE BARROS E CUNHA PEREIRA COUTINHO

13. Língua de Ensino

Português

14. Objetivos Gerais

A. Atitudes
- Espírito crítico
- Saber assente no estudo, na reflexão e na valoração

B. Capacidades
- Investigar e recolher informação
- Realizar projectos
- Desenvolver capacidades de avaliação e de decisão
- Utilizar linguagem jurídica
- Adquirir formação prática alicerçada nos quadros teóricos correlativos

C. Conhecimentos
- Compreender o conceito de Negócio Jurídico
- Compreender a importância e a necessidade da Teoria Geral do Negócio Jurídico

15. Objetivos Específicos

- Compreender/reconhecer os conceitos de facto jurídico, acto jurídico, negócio jurídico e contrato;
- Compreender/reconhecer as classes de negócios jurídicos;
- Conhecer o fundamento do negócio jurídico e do contrato;
- Compreender o regime jurídico geral a que se submete o negócio jurídico;
- Compreender a distinção entre forma e substância do negócio;

FUNDAÇÃO MINERVA CULTURA - ENSINO E INVESTIGAÇÃO CIENTÍFICA

Rua da Junqueira, 188 a 198 - 1349-001 LISBOA - Telefone 213 611 500 - Fax 213 638 307 - e-mail: info@lis.ulusiada.pt - https://www.lis.ulusiada.pt

- Compreender os vícios que o negócio é susceptível de padecer;
- Saber aplicar os conhecimentos adquiridos.

16. Competências a adquirir

- Saber reconhecer o papel da Teoria Geral do Negócio Jurídico na formação dos quadros mentais de um jurista;
- Saber consultar, interpretar e utilizar diplomas legais;
- Saber investigar e recolher informação;
- Saber proceder à aplicação dos conhecimentos adquiridos a situações novas;
- Saber analisar as correlações internas.

17. Metodologia de Ensino

- Recurso a exemplos da prática quotidiana;
- Resolução de casos concretos (case method);
- Análise de legislação e de jurisprudência;
- Participação em debates e colóquios;
- Simulação de situações concretas da vida corrente.

18. Conteúdos Programáticos

FUNDAÇÃO MINERVA CULTURA - ENSINO E INVESTIGAÇÃO CIENTÍFICA

Rua da Junqueira, 188 a 198 - 1349-001 LISBOA - Telefone 213 611 500 - Fax 213 638 307 - e-mail: info@lis.ulusiada.pt - https://www.lis.ulusiada.pt

Capítulo I - Noções Prévias
As acções.
Os factos jurídicos stricto sensu.
Os actos jurídicos.
Os negócios jurídicos.
Liberdade de celebração e liberdade de estipulação.
Autonomia e heteronomia.
Limites da autonomia privada e área objectiva da licitude.
A causa.
Pressupostos dos negócios jurídicos.
Capítulo II - Classes de negócios jurídicos
Negócios unilaterais e plurilaterais.
Negócios entre vivos e mortis causa.
Negócios consensuais e formais.
Negócios pessoais e patrimoniais.
Negócios obrigacionais, reais, familiares e sucessórios.
Negócios sinalagmáticos.
Negócios gratuitos e onerosos.
Negócios comutativos, aleatórios e parciários.
Negócios de administração e de disposição.
Negócios causais e abstractos.
Negócios indirectos e fiduciários.
Capítulo III - Formação dos negócios jurídicos
A declaração negocial e a sua perfeição.
A declaração expressa, a declaração tácita e o silêncio.
A declaração negocial nos negócios entre presentes e entre ausentes.
A proposta contratual e o convite a contratar.
A aceitação.
O consenso e o dissenso.
O fecho do negócio.
Tipos de processos de contratação.
A culpa in contrahendo.
Capítulo IV - Os negócios unilaterais
Noção.
Promessas unilaterais: a promessa de cumprimento e o reconhecimento de dívida.
A tipicidade dos negócios unilaterais.
Capítulo V - Os contratos
Noção.
O tipo contratual.
Contratos típicos e atípicos.
Contratos mistos.
Regime jurídico dos contratos mistos.
União de contratos.

FUNDAÇÃO MINERVA CULTURA - ENSINO E INVESTIGAÇÃO CIENTÍFICA

Rua da Junqueira, 188 a 198 - 1349-001 LISBOA - Telefone 213 611 500 - Fax 213 638 307 - e-mail: info@lis.ulusiada.pt - https://www.lis.ulusiada.pt

Capítulo VI - A qualificação dos negócios jurídicos
Capítulo VII - Interpretação e integração dos negócios jurídicos
Capítulo VIII - O conteúdo dos negócios jurídicos. Questões gerais.
Distinção entre o conteúdo e o objecto.
A licitude do conteúdo.
A fraude à lei e os negócios fraudulentos.
A dignidade de protecção legal.
A doutrina dos elementos do contrato e o processo subsuntivo.
O processo tipológico: a comparação, a graduação, a analogia e a criação.
Capítulo IX - O conteúdo dos negócios jurídicos. Questões especiais: as cláusulas acessórias típicas:
A condição.
O termo.
O modo.
A lesão e a usura.
Capítulo X - As cláusulas contratuais gerais.
Capítulo XI - A vontade e a declaração negociais.
Liberdade e esclarecimento como pressupostos da vontade negocial.
A falta de vontade negocial.
A coacção absoluta.
A falta de consciência da declaração.
As declarações não sérias.
A falta de vontade em cláusulas contratuais gerais.
Capítulo XII - Vícios da vontade.
O erro.
Erro sobre a pessoa ou sobre o objecto do negócio.
Erro sobre os motivos.
Erro sobre a base do negócio.
O dolo.
A coacção moral.
O estado de necessidade e a usura.
Confirmação e renovação.
Ineficácia simples.
Capítulo XIII - Inexistência e invalidade.
Formas da invalidade: nulidade e anulabilidade.
Regimes da nulidade e da anulabilidade: necessidade de declaração judicial.
Efeitos da declaração de invalidade: entre as partes e perante terceiros.
Capítulo XIV - O favor negotii.
A redução.
A conversão.
Capítulo XIV - A extinção dos negócios jurídicos.
A revogação.
A resolução.
A denúncia.
A caducidade.

FUNDAÇÃO MINERVA CULTURA - ENSINO E INVESTIGAÇÃO CIENTÍFICA

Rua da Junqueira, 188 a 198 - 1349-001 LISBOA - Telefone 213 611 500 - Fax 213 638 307 - e-mail: info@lis.ulusiada.pt - https://www.lis.ulusiada.pt

19. Métodos de Avaliação

Os elementos de avaliação serão os determinados ou a determinar no Regulamento de Avaliação da Universidade Lusíada.

20. Recursos Didáticos

- www.academia.edu (ppt aulas e casos práticos)
- moodle
- Código Civil
- Compilações de jurisprudência

21. Objetivos de Sustentabilidade

Gerais
1 - Assegurar a igualdade de acesso à educação.
2 - Aumentar substancialmente o número de jovens e adultos com habilitações relevantes.
3 - Garantir a igualdade de oportunidades no ensino universitário.
4 - Promover a desmaterialização do processo de ensino/aprendizagem de forma gradual.
Específicos
1 - Promover o Estado de Direito.
2 - Contribuir para a tomada de decisão responsável.

22. Palavras Chave

Negócio jurídico
Contrato
Vontade
Vícios
Nulidade
Anulabilidade

FUNDAÇÃO MINERVA CULTURA - ENSINO E INVESTIGAÇÃO CIENTÍFICA

Rua da Junqueira, 188 a 198 - 1349-001 LISBOA - Telefone 213 611 500 - Fax 213 638 307 - e-mail: info@lis.ulusiada.pt - https://www.lis.ulusiada.pt

23. Bibliografia Principal

Autor(es):	GONZÁLEZ, José		
Título:	Código Civil Anotado, vol. I		
Edição:	2ª	Ano:	2019
Local:	Lisboa		
Editora:	Quid Juris		

Autor(es):	VASCONCELOS, Pedro Pais de - VASCONCELOS, Pedro Leitão Pais de		
Título:	Teoria Geral do Direito Civil		
Edição:	9.ª Edição Reimp	Ano:	2022
Local:	Coimbra		
Editora:	Almedina		

Autor(es):	FERNANDES, Luís A. Carvalho		
Título:	Teoria Geral do Direito Civil		
Edição:	5ª	Ano:	2001
Local:	Lisboa		
Editora:	Universidade Católica Portuguesa		

24. Bibliografia Complementar

Autor(es):	ANDRADE, Manuel Domingos de		
Título:	Teoria Geral da Relação Jurídica		
Edição:	1ª	Ano:	1972
Local:	Coimbra		
Editora:	Almedina		

Autor(es):	BARBOSA, Mafalda Miranda		
Título:	Lições de Teoria Geral do Direito Civil		
Edição:	1ª	Ano:	2022
Local:	Coimbra		
Editora:	Gestlegal		

FUNDAÇÃO MINERVA CULTURA - ENSINO E INVESTIGAÇÃO CIENTÍFICA

Rua da Junqueira, 188 a 198 - 1349-001 LISBOA - Telefone 213 611 500 - Fax 213 638 307 - e-mail: info@lis.ulusiada.pt - https://www.lis.ulusiada.pt

UNIVERSIDADE LUSÍADA
LISBOA

Ficha técnica MIP / MIP Datasheet	
Título / Title	Programa da unidade curricular 'TEORIA GERAL DO NEGÓCIO JURÍDICO': Ano Lectivo 2025/2026
Autor / Author	Prof. Doutor JOSE ALBERTO RODRÍGUEZ LORENZO GONZÁLEZ
Classificação / Classification	-
Descritores / Descriptors	-
Colaborador(es) / Colaborator(s)	-
Data Hora / Date Time	10-06-2025 17:08:00
Formato de dados / Data Format	Texto / Text, PDF
Estatuto de utilização / Usage	Acesso público / Public Access
Relação / Relation	Versão 1,0

(c) Universidade Lusíada, 2025

FUNDAÇÃO MINERVA CULTURA - ENSINO E INVESTIGAÇÃO CIENTÍFICA

Rua da Junqueira, 188 a 198 - 1349-001 LISBOA - Telefone 213 611 500 - Fax 213 638 307 - e-mail: info@lis.ulusiada.pt - https://www.lis.ulusiada.pt